



Lafarge Holcim gagne en **efficience**, en **performance** et en **agilité** grâce à la **digitalisation de ses achats** avec **SEMS**



Productivité accrue



Amélioration de la relation fournisseur



Réduction des coûts

LAFARGE HOLCIM, LA 1^{ère} CAPITALISATION BOURSIÈRE INDUSTRIELLE DE LA BOURSE DE CASABLANCA

LafargeHolcim Maroc est la 1^{ère} capitalisation boursière industrielle de la Bourse de Casablanca et le 2^{ème} Groupe cimentier coté en Afrique. « La Santé et la Sécurité sont au coeur de nos priorités. Nous voulons être l'entreprise marocaine la plus sûre pour nos collaborateurs, nos clients et nos parties prenantes, modèle au sein de l'économie nationale. Nous apportons des solutions pour mieux construire le Maroc de demain dans plusieurs activités : Ciment, Béton, Granulats, Mortier, Activité Routes, Geocycle. Nous proposons une offre globale de solutions constructives, de services et de produits innovants contribuant à une urbanisation harmonieuse et durable. »

QUELS ÉTAIENT LES ENJEUX DE LAFARGE HOLCIM?

Comme toutes les organisations qui visent à améliorer leurs performances économiques, logistiques et technologiques via une digitalisation avancée des achats, levier essentiel et efficace, LAFARGE HOLCIM devait répondre aux défis achats de son organisation en implémentant une solution pour gérer la base de données fournisseurs, leur référencement, évaluations, audit ainsi que leurs réclamations.

SEMS propose une solution conviviale et abordable pour digitaliser ces besoins et permettre à l'organisation d'atteindre ses objectifs stratégiques et financiers.

LAFARGE HOLCIM a réaffirmé sa volonté de transformer sa fonction achats et s'orienter vers SEMS (Supplier Efficiency Management System) pour bénéficier d'un système à forte valeur ajoutée. Nos modules SEMS couvrait exactement le besoin demandé.

COMMENT SEMS A RÉPONDU AUX ENJEUX DE LAFARGE HOLCIM ?

SEMS propose des modules facilement exploitables et capables de prendre en charge tous les besoins et contraintes rencontrés chez LAFARGE HOLCIM. Chaque module SEMS a répondu à des enjeux spécifiques :

1- Gestion du Panel Fournisseurs :

LAFARGE HOLCIM est maintenant dotée d'un panel fournisseurs à la fois centralisée, sécurisée, consultable par les collaborateurs, et mise à jour régulièrement. Toutes les informations relatives aux fournisseurs sont présentes et accessibles au même endroit. Ce qui résulte un gain de temps considérable et une meilleure cohérence dans le suivi du processus d'achats.

2- Référencement, évaluation et audit des fournisseurs

Avec l'intégration de ces modules, LAFARGE HOLCIM a profité d'un avantage concurrentiel à travers des outils intégrés qui l'aide au cours de ses prises de décisions. Les fonctionnalités de référencement et d'évaluations fournisseurs permettent de mettre en place des plans de progrès et des actions correctives.

3- Gestion des réclamations Fournisseurs :

Tout organisme est conscient de l'avantage qu'apporte une bonne gestion des réclamations, de même pour LAFARGE HOLCIM qui est arrivé à assurer une réactivité dès la réception de la réclamation pour trouver des solutions rapides et pertinentes pour les fournisseurs.

Aujourd'hui, l'utilisation des systèmes de gestion de la relation fournisseurs permet aux organisations de reconstruire des relations de qualité et développer des avantages concurrentiels qui donneront lieu à des résultats significatifs à travers une confiance restaurée avec les fournisseurs. En effet, un projet de transformation achat réussi passe par l'intégration des fournisseurs dans les processus de création de valeur et amélioration des performances.

Les organisations mettent en place des outils opérationnels liés à l'amélioration de leur interaction avec leurs fournisseurs pour réussir à avoir une relation de coopération à long terme. Dans ce sens, notre groupe SEMS fournit des solutions et des outils opérationnels qui s'inscrivent dans l'intégralité du processus d'achat pour une meilleure productivité.

LAFARGE HOLCIM a démarré sa volonté pour une conduite de changement et d'amélioration Achats à travers notre système de gestion de la relation fournisseurs (SEMS – Supplier Efficiency Management System) et par conséquent, une valeur remarquable a été ajoutée.

Et vous ? Prêt à digitaliser votre processus Achats ?

[Remplir le formulaire](#)

Ou

Contactez-nous via :



(+212) 6 61 78 06 67



contact@sems.ma



www.sems.ma

